



**‘VERDIEN GELD MET ENERGIE  
BESPAREN.’** (P.2/3)



**TOUR DE BOER: ‘VAN HARD WERKEN  
WORDT JE NIET MOE, ALS HET MAAR  
IN GOEDE HARMONIE GAAT.’** (P.4/5)



**NIEUWE STAL VAN KEMPE;  
FOCUS OP ARBEIDSGEMAK** (P.6)

## HET JAAR 1816

1816 wordt weleens 'het jaar zonder zomer' genoemd. Vanaf augustus nachtvorst en sneeuw in Europa, met misoogsten als gevolg. Daarop volgde een voedseltekort, waardoor in Europa wel 200.000 mensen zijn omgekomen. Als gevolg van 'het jaar zonder zomer' heeft er rond 1816/1817 een emigratiegolf plaatsgevonden van Europeanen die hun heil gingen zoeken in

de Verenigde Staten. Allemaal het gevolg van 'het jaar zonder zomer'. Voor ons als melkveehouders zijn de zomers van cruciaal belang. Hoe ontwikkelt de zomer zich? Is het groeiseizoen te droog, te nat of te koud? Bij een groeizame zomer kunnen we soms net die extra snee gras binnen halen. De zomer van 2014 is net begonnen. Het voorjaar kenmerkte zich door

grote verschillen in de NoorderlandMelk regio. Vooral qua hoeveelheid regen. Voor NoorderlandMelk lijkt het een stabiele zomer te worden. Een goede melkprijs en rust in de organisatie. Nu nog een groeizame zomer!

*Ad van Velde*



# ENERGIE BESPAREN

ALS U HET NIET VOOR HET MILIEU DOET, DOE HET DAN VOOR UW PORTEMONNEE



23 mei was er een open dag bij Jan-Pieter van Tilburg in Hellum (gr). Hij bouwde de meest energiezuinige melkveestal van Europa. Energie besparen bij een nieuwe stal is natuurlijk eenvoudiger dan bij een bestaande stal. Ook je eigen energie opwekken is tegenwoordig vaak in het nieuws. Bij deze laatste ontwikkelingen geldt dat alle energie die je niet gebruikt je ook niet zelf hoeft op te wekken.

Wat levert energiebesparing op? Energiebesparing is natuurlijk goed voor het milieu maar het is ook prettig als het financieel wat oplevert. Voor de financiële kant van drie energiebesparende maatregelen kunt u terecht op de website [www.energiezuinigemelkveehouderij.nl](http://www.energiezuinigemelkveehouderij.nl). Op deze website kunt u uitrekenen wat er in uw situatie bij aanpassing in stalverlichting, warmteterugwinning of voorkoeling voor energie besparing mogelijk is en wat uw financiële voordeel daarvan is.

## Warmteterugwinning

Investeren in verlichting gebeurt vaak bij nieuwbouw. Echter ook in een bestaande situatie met bijvoorbeeld oude TL-lampen, die het nog goed doen, kan vervanging rendabel zijn. Verandering van de melkkoeltank of koeling is het moment om warmteterugwinning te overwegen. Dan moet het koelgas toch worden afgekoppeld. Hierdoor worden de installatiekosten van warmteterugwinning lager. Bij het elektrisch verwarmen van het reinigingswater is warmteterugwinning sneller interessant, dan bij het verwarmen van water via een gasboiler.

Voorkoeling kunt u veel gemakkelijker installeren. Bij gebruik van bronwater moet de voorkoeler hiervoor KKM gecertificeerd zijn. Dit zijn tegenwoordig de meeste voorkoelers. In veel situaties wordt het voorkoelwater gebruikt als drinkwater voor de koeien. Hierbij kom je in de praktijk soms vrij ingewikkelde installaties tegen. Waarbij het voorkoelwater via een opslag weer op druk wordt gebracht om op het rondpomp circuit aan te sluiten. Het gevaar hierbij is dat het rondpompen en het op druk brengen van dit water een groot gedeelte van de stroombesparing bij het koelen te niet doet.

## Rendement voorkoeler

Melkkoeling vraagt bij toepassing van een standaard koelmachine gemiddeld 0,5 kWh per 1000 kg melk. Terug koelen van bv 32 graden naar 4 graden kost dan 14 kWh per 1000 kg melk. Door de voorkoeler goed af te stellen, haalt u maximaal rendement uit dit apparaat. Op de website staan een aantal handige tips. Is de melktemperatuur meer dan 2 tot 3 graden hoger, dan de begintemperatuur van het koelwater, dan is het rendement van de voorkoeler niet maximaal. Lijkt de plaats waar de koelmachine staat op een sauna, dan moet de koelmachine extra werken om de melk koud te krijgen. Het voordeel van een voorkoeler wordt dan snel te niet gedaan.

Met een warmteterugwininstallatie kunt u warm water van 40 - 50 graden produceren. Bij warmteterugwinning wordt de warmte van de melk afgegeven aan het water en anders aan de lucht. 1000 liter melk kan al snel zorgen voor 400 liter warm water.

Voor bedrijven die minder dan 500.000 kg melk per jaar produceren, is een combinatie van warmteterugwinning en voorkoeling niet interessant. Voor bedrijven met meer dan 1.000.000 kg melk productie per jaar is voorkoeling en warmte terugwinning samen bijna altijd interessant.

## Frequentieregelaar

Een andere energiebesparende mogelijkheid is het plaatsen van een frequentieregeling op de vacuümpomp. Uit praktijkonderzoek blijkt dat bedrijven met een frequentieregeling gemiddeld 5 kWh per 1.000 kg melk besparen. Kijk op de website [www.energiebesparingveehouderij.nl](http://www.energiebesparingveehouderij.nl) welke energiebesparende maatregelen interessant zijn voor uw bedrijf. Hebt u vragen over de berekening of de besparingsmogelijkheden neem dan gerust contact met ons op.

Johan Grolleman

## 7 OKTOBER JONGERENDAG NOORDERLANDMELK

Na het succes van de Lady's day vorig jaar, willen we dit jaar voor alle jonge coöperatieleden (tot ± 35 jaar) een bijeenkomst organiseren. Het thema voor deze jongerendag is 'Zuivel met een +'. Deze dag zal plaats vinden op 7 oktober 2014. Momenteel zijn we druk bezig een boeiend en interessant programma samen te stellen. Zodra de puntjes op de i staan ontvangen jullie van ons een uitnodiging. Noteer de datum alvast in je agenda!

## SUPERHEFFING



Dit jaar moet door veel leden behoorlijk wat superheffing worden afgedragen. Gemiddeld is de overschrijding bij de leden van NoorderlandMelk 4%. Voor de overschrijding van 4 miljoen kg melk moet 1,2 miljoen euro superheffing worden afgedragen. Voor de meeste leden die superheffing moeten betalen, wordt dit ingehouden op de melkgeldafrekening van juli. Er wordt niet meer ingehouden dan de helft van het melkgeld. Moet er meer dan de helft van het melkgeld worden afgedragen, dan wordt eerder begonnen met innen. Een eventueel restant wordt verrekend met het melkgeld van augustus.

Voor eventuele vragen kunt u contact opnemen met Nico van den Akker (Tel. 06-11366844).

# Tour de Boer'

## FAM. ZANTINGE-MEIJER



"Tour de Boer" is een rubriek binnen de nieuwsbrief waarbij een lid een ander lid naar keuze interviewt.



**Als ik bij het bedrijf van fam. Zantinge-Meijer in Ruinerwold (provincie Drenthe) aankom, zie ik dat het bedrijf een jaarlijkse onderhoudsbeurt ondergaat. Jongste zoon Ludian (21 jaar) is de heg aan het knippen, de rietdekker is net geweest, en de voordeur staat in de grondverf.**

Fokke (56 jaar) en Grietje (53) Zantinge-Meijer vertellen trots dat hun dochter Annieke (28 jaar) dit jaar gaat trouwen: "Ze wordt hier alleen maar opgehaald hoor, maar het bedrijf moet er dan natuurlijk wel netjes bij liggen." Naast Annieke en Ludian hebben Fokke en Grietje nog twee kinderen: Feddrik (26 jaar) en Bernold (23 jaar). Fokke en Grietje begonnen op 1 april 1985 met het bedrijf. Destijds met een quotum van ergens tussen de 125.000-150.000 kg. In de afgelopen 30 jaar is het quotum meer dan verdubbeld. Momenteel telt het melkveebedrijf 45 koeien en 30 stuks jongvee. Het melkveebedrijf omvat 27 hectare grond.

**Is dit jullie eerste veehouderijbedrijf, vragen Jakob en Marrien van Dalen?**

"Ja, dit is het bedrijf wat wij van mijn ouders

hebben overgenomen", vertelt Fokke. "Toen de mogelijkheid zich voor deed heb ik met mijn vrouw overlegd of dit ook iets is wat zij graag zou willen. En haar antwoord was ja." Grietje: Ondanks dat we beiden een agrarische achtergrond hebben, zag ons leven tot dat moment er heel anders uit. Ik werkte als administratief medewerkster bij de Christelijke Boeren & Tuinders Bond. En Fokke was automonteur. Toen we het bedrijf overnamen, heeft Fokke in de avonduren nog de landbouwopleiding gedaan."

**Werk je nu nog steeds buitenshuis, Grietje?**

"Ja, ik werk nu voor 16 uur per week bij 'Het Blauwe Huis' in Ruinerwold. Een biologisch-dynamische omgeving waar kruiden geteeld en verpakt worden. Daar help ik mee met alle voorkomende werkzaamheden. Het werken bij dit bedrijf heeft mijn wereld verbreed", vertelt Grietje lachend. "Ze zeiden bij Het Blauwe Huis ook: Je bent een gangbare boer, wat doe je hier. Maar ik vind het heerlijk, er heerst een stuk rust doordat het bedrijf erg afgelegen ligt én het is een flexibele werkgever.

**Wat voor type bedrijf zijn jullie?**

"Wij zijn een echt gezinsbedrijf. Als we om

ons heen kijken, dan zien we dat er veel grote bedrijven zijn die qua omvang gaan verdubbelen. Wij vragen ons wel eens af of alleen intensieve veehouderij nog de toekomst heeft", vertelt Fokke. "Ik zou er een groot voorstander van zijn om het verschil in melkprijs tussen bedrijven met en zonder weidegang groter te maken. Weidegang is belangrijk voor het imago van onze sector. Dat mag gerust beter worden beloofd."

**Hoe laten jullie je christelijke waarden zien in jullie bedrijfsvoering?**

"Ik speel mensen niet tegen elkaar uit, zegt Fokke, ik ben betrouwbaar en een vaste koper. Maar je hoeft me niet bij de neus te nemen, dan kom ik niet meer terug. Op zondag doen wij ook alleen wat nodig is,

we respecteren de zondagsrust. Daarnaast, vult Grietje aan, zijn we sociaal naar anderen. Kijken we naar elkaar om en maken we zo min mogelijk gebruik van chemische middelen."

**Hebben jullie ook een opvolger voor jullie bedrijf?**

"Al onze kinderen zijn op de één of andere manier verbonden met het agrarische leven. Maar de grootste kanshebber qua leeftijd en interesses is onze jongste, Ludian. Hij werkt nu als onderhoudsmonteur bij D.O.C. en werkt in ploegendiensten. Hierdoor is hij zomaar vier dagen vrij. Zijn vriendin heeft aangegeven interesse te hebben in het runnen van de veehouderij. Samen zouden zij een mooi duo vormen voor opvolging", vertellen Fokke en Grietje.

**Zijn jullie meegekomen vanaf het Kievit tijdperk?**

"Ja, mijn zwager was lid bij de Kievit en zodoende zijn wij met hen in contact gekomen. Vervolgens zijn we meegegroeid in Hoogwegt en daarna NoorderlandMelk". "We hebben veel keuzemogelijkheden gehad, vult Grietje aan. We hadden voor wat anders kunnen kiezen bij de overgang

van zuivelbedrijven, maar we zijn gebleven". "Toch ben ik geen coöperatieman, zegt Fokke. Dat we nu bij een coöperatie zitten is omdat het zo gelopen is. Het is voor mij niet meer dan een ondernemingsvorm. Het zijn van een coöperatie heeft niet direct meerwaarde gehad bij onze keuze voor NoorderlandMelk."

**Hoe staan jullie tegenover de ontwikkelingen van de laatste tijd?**

"Ik hoop dat we met de coöperatie straks in rustiger vaarwater terecht komen", zegt Fokke. "Het onderhandelen over contracten en het achter je geld aan zitten bij afnemers is vast heel vervelend geweest voor het bestuur. Gelukkig hebben we met A-ware te maken met een stabiele afnemer, dat is prettig. De samenwerking vind ik mooi. Ik ga er vanuit dat het straks goed gaat draaien."

**Wat willen jullie de lezer van de nieuwsbrief meegeven?**

"Van hard werken wordt je niet moe, als het maar in goede harmonie gaat", zegt Grietje. "En dat wij als NoorderlandMelk één groep blijven", vult Fokke aan. "Want samen staan we sterk."



# Markt

In de meeste landen in Europa hebben we de productiepiek inmiddels gehad, maar zitten we nog steeds op een hoog niveau van melkleveringen. Dus voor verwerkers nog steeds een uitdaging. Gelukkig slagen zij hier goed in. In de piek van melkleveringen zagen we wel prijsdruk op de liquide grondstoffen, zoals room en magere melkconcentraat, omdat dit elders moet worden verwerkt. De prijzen van deze producten stijgen weer. Komt dit door meer vraag of een wat teruglopende productie?

Op de wereldmarkt is de EU competitief t.o.v. landen als USA en Nieuw-Zeeland. De zuivelproductie in de USA blijft, met amper 1% groei in april, achter bij de verwachtingen. Terwijl de uitvoer van magere melk, vanuit de USA, in eerste kwartaal 2014, wel 11% hoger lag, dan in dezelfde periode vorig jaar. Groot vraagteken blijft het 4e kwartaal 2014. De markt voor volle melkpoeder blijft lastig. Op de wereldmarkt is de EU niet concurrerend genoeg. China blijft wat achter in hun vraag. Dus Nieuw-Zeeland is op zoek naar alternatieven, buiten hun traditionele achtertuin. Het is te hopen dat de vraag in China zich herstelt voordat Nieuw-Zeeland in het nieuwe seizoen komt.

Conclusie is dat de markt wat zoekende is, dit kan nog wel even duren. Welke kant gaat de vraag uit China op? Wat zijn mogelijke gevolgen van een sterkere USA dollar? Gaan klimaatinvloeden (El Nino?) nog een rol spelen? Externe invloeden waar wij als melkveehouders niet direct invloed op hebben.



# EVEN VOOR- STELLEN...

## NIEUWE STAL FAMILIE VAN KEMPE

Op 20 juni opende de familie Kempe de deuren van hun nieuwe melkveebedrijf in het Overijsselse Enter. Een NoorderlandMelk veehouder wiens bedrijf klaar is voor de toekomst. Jan Kempe, zijn vrouw Janneke, de kinderen Danel, Isha en Ramon, hebben een schitterend bedrijf neergezet, met een duidelijke *focus op arbeidsgemak*. Dit wordt gerealiseerd door verregaande automatisering. De koeien worden gemolken door een GEA Mlone 2-box melkrobot en gevoerd door een GEA Mullerup automatisch voersysteem. De robot kan uitgebreid worden naar een 3-box systeem.

### Geen attentiekoeien

Sinds februari is de stal in gebruik. De koeien bewegen zich in één groep en er is geen sprake van gedwongen koeverkeer of een bepaalde routing voor de koeien. Rond de open dag werden er geen koeien 'opgehaald', dus er waren geen attentiekoeien. Op dit moment zijn er 95 melkkoeien aanwezig, inclusief de droogstaande dieren. Het gemiddeld aantal melkingen per dag schommelt rond 2,8-2,9. De juiste bedding is nog niet gevonden. Er wordt nu wat geëxperimenteerd met verschillende strooisel combinaties.



De familie wil het bedrijf verder optimaliseren en zorgvuldig laten groeien. Schoolgaande dochter Danel toont veel enthousiasme en passie voor het bedrijf.

## KWALITEIT OVER DE GRENS

NoorderlandMelk blijft niet altijd binnen de landgrenzen.

Ons hoogwaardige kwaliteitsproduct gaat via verschillende afnemers ook naar het buitenland. Een van deze afnemers exporteert producten naar Rusland, dit heeft sinds kort consequenties voor ons als leveranciers van deze melk.

Rusland heeft andere normen met betrekking tot residuen dan de wettelijke Europese norm. Rusland hanteert een residunorm voor tetracycline van 10 ppb, ofwel 10 microgram per kilo, terwijl de wettelijke Europese norm tien keer hoger ligt.

Erg verwarrend voor ons als toeleveranciers van melk. Maar we hebben er wel mee te maken bij onze afzet. Recente controles van melk die afgezet is naar exporterende verwerkers heeft doen blijken dat deze 'Russische' norm (exportnorm) nogal eens wordt overschreden.

Als in melk een overschrijding van de exportnorm wordt geconstateerd, eist Rusland dat de zuivelproducent een volledig onderzoek doet naar de oorzaak van deze overschrijding. Als coöperatie

zijn wij bij overschrijding van de norm verplicht hiervoor contact met u op te nemen. Samen met u dienen wij de oorzaak van de overschrijding te achterhalen en een verbetertraject op te stellen. Vervolgens wordt door middel van monsters gevolgd of er verbetering plaats vindt. Ook wordt de overschrijding van de exportnorm gemeld bij de Nederlandse Voedsel- en Warenautoriteit. Producten met een te hoge concentratie residu mogen namelijk niet worden geëxporteerd.

Vaak ligt de oorzaak van overschrijding van de Europese norm bij behandelde koeien die te snel weer mee gemolken worden. Wij willen u dan ook met klem vragen om de voorgeschreven wachttijden te hanteren na gebruik van antibiotica.

Wij zijn niet de enige zuivelcoöperatie die hier mee te maken krijgt. Ook andere, naar Rusland exporterende zuivelverwerkers worden met bovenstaande situatie geconfronteerd.



## AFSCHEID BEREND EN MARIAN



### Bedankt voor de samenwerking

April jl. heb ik, na 7 jaar bestuurslid van NoorderlandMelk te zijn geweest, afscheid genomen van het bestuur. Ik heb in die jaren veel gezien en veel geleerd. Het waren jaren met ups en downs, maar desondanks is NoorderlandMelk blijven bestaan. In A-ware hebben we een sterke partner gevonden. De samenwerking met jullie heb ik altijd als zeer positief ervaren. Dank voor het in mij gestelde vertrouwen. Verder wens ik jullie veel gezondheid en alle goeds voor het gezin en het bedrijf. Ongetwijfeld zullen we elkaar op een vergadering weer tegen komen.

*Marian Broekhuysse*

### Achterom of vooruit kijken

Bij het vertrek als bestuurslid kijk je natuurlijk een beetje terug, maar het is ook belangrijk om vooruit te kijken. De vooruitzichten voor de wereld zuivelhandel lijken erg goed. Alle seinen staan op groen. Waar wij als melkveehouderij rekening mee moeten houden, is een nog hogere kwaliteitstandaard op ons erf. En we moeten weer onafhankelijke (export)controle instanties in het leven roepen.

Voor NoorderlandMelk zou ik willen adviseren om, als je je wilt blijven onderscheiden in de markt, alvast een begin te maken met die hogere kwaliteitstandaard. Wij hebben nu ons eigen NoorderlandMelk Gezondheidsplan, ik denk dat dit het begin is voor een NoorderlandMelk DuurzaamheidsPlan. Hierin kunnen zaken als dierenwelzijn, mineralen efficiëntie, rantsoenefficiëntie, energieverbruik en -productie en uitstoot van broeikasgassen via de BEX, BEP en BEA een plaats krijgen. Dit zal gekoppeld moeten worden aan toeslagen op de melkprijs om een positieve ontwikkeling te stimuleren. Tot slot. Het vertrouwen dat jullie, als leden, aan mij hebben gegeven heb ik als zeer bijzonder ervaren en daarvoor wil ik iedereen heel erg bedanken.

*Berend van Noord*

Hallo leden van NoorderlandMelk. Tijdens de ledenvergadering dit voorjaar ben ik kort aan u voorgesteld en vervolgens als bestuurslid gekozen. Ik besef mij dat ik hiermee een verantwoordelijke



taak aan ben gegaan, waarbij uw belangen als lid van de coöperatie voorop staan. Een goede melkprijs, betaalbaarheid en afnamegarantie vormen de belangrijke pijlers onder onze coöperatie en onder ieders individueel melkveebedrijf. Mijn echtgenoot Pieter en ikzelf runnen samen met een medewerker een melkveehouderij in Luddeweer. Een dorp in de buurt van Overschild in de provincie Groningen. Dit bedrijf zijn wij, na emigratie en bedrijfssplitsing van onze broer/maat, gestart op het akkerbouwbedrijf van mijn ouders. Samen met het gezin hebben wij het bedrijf de afgelopen jaren verder uitgebouwd. Naast het werk thuis ben ik op provinciaal niveau bestuurlijk actief binnen LTO-Noord en sinds kort dus ook binnen NoorderlandMelk. Besturen met de realiteit van nu, betrouwbaarheid, integriteit en daadkracht, met de blik op de toekomst voor het belang van de leden waar wij voor horen te staan. Dat vind ik belangrijk.

Voor ons als NoorderlandMelk is de noordelijke ontwikkeling op zuivelgebied wel heel zichtbaar langs de A7, maar ook elders wordt, zowel op melkveebedrijven als op verwerkingsniveau, voortvarend en enthousiast geïnvesteerd. Kansen genoeg dus om te benutten en de wereldmarkt op het gebied van grondstoffen laat dat ook zien. Ook is het goed om te spiegelen en te overtuigen dat de snelle ontwikkeling niet te hard van stapel loopt en wij als sector, als ondernemer en als mens de benen op de grond houden. Ook als uw bestuurder ben ik wie ik ben en zal ik met optimale inzet, een gezond kritische houding, kennis en netwerken uw belangen en die van NoorderlandMelk vertegenwoordigen om de toekomst zo goed als mogelijk zeker te stellen.

*Alma den Hertog*





### Secretariaat

Voor o.a. ledenadministratie en correspondentie, overige administratieve zaken.

### Marrit Politiek

Hereweg 95c  
9999 AA Groningen  
T 050 820 02 95  
E info@noorderlandmelk.nl

### Algemene zaken

Voor o.a. melkafzet, logistiek en overige coöperatie zaken

### Ad van Velde (voorzitter)

M 06 53 35 43 52  
E a.vanvelde@noorderlandmelk.nl

### Financiën

Voor o.a. melkgeldafrekening

### Nico van den Akker (penningmeester)

M 06 11 36 68 44  
E n.vandenakker@noorderlandmelk.nl

### Melkqualiteit

Voor o.a. kwaliteitsuitslagen, KKM, procedures en bezwaar:

### Adrian Langereis (vice-voorzitter)

M 06 30 28 87 26  
E a.langereis@noorderlandmelk.nl

### Stieneke Ijdema (secretaris)

M 06 50 26 06 47  
E s.ijdema@noorderlandmelk.nl

### Algemeen bestuurslid

Alma den Hertog  
M 06 30 07 30 01  
E a.denhertog@noorderlandmelk.nl

### Melktechnische zaken

Neem bij problemen met melkqualiteit of met vragen over melktechniek en installatie contact op met:

### Johan Grolleman

M 06 45 31 20 42  
E j.grolleman@noorderlandmelk.nl

### Melktransport

Neem voor vragen over melktransport, bestellen DELVO navulset en extra monsters contact op met:

### Rink Post

M 06 53 39 68 21

### KKM helpdesk

T 0570-66 01 60

## 17<sup>E</sup> RIDE FOR THE ROSES; NOORDERLANDMELK FIETST WEER MEE!

Op 7 september 2014 is de 17e editie van de Ride for the Roses in Nederland. Dit bijzondere wielerevenement vindt plaats in de provincie Zeeland met een cycletour van 100 kilometer en twee toertochten van 25 en 50 kilometer. De start is bij de Zeelandhallen in gastgemeente Goes. Het evenement is inmiddels een begrip in de Nederlandse wielwereld. De Ride for the Roses is een fietstocht in de strijd tegen kanker, met voor iedere deelnemer aan de finish een roos. Deze roos staat symbool voor een morgen voor iedereen.



**Fiets samen met ruim 14.000 fietsliefhebbers en maak een vuist tegen kanker door geld in te zamelen voor KWF Kankerbestrijding.**

**Gaat u ook mee?** U kunt zich opgeven via [n.vandenakker@noorderlandmelk.nl](mailto:n.vandenakker@noorderlandmelk.nl). Wilt u in de mail aangeven met hoeveel personen u mee wilt fietsen en welke afstand? U kunt kiezen uit de toertocht van 25, 50 of 100 km. Het is een optie om op eigen kosten een vakantiehuisje te boeken voor de deelnemers van NoorderlandMelk. Bij voldoende belangstelling kan dit gezamenlijk geregeld worden.

Niet mee doen maar wel KWF ondersteunen kan natuurlijk ook. Ga naar website Ride for the Roses, vervolgens naar deelnemers en kies NoorderlandMelk. Zie verder aanwijzingen op de website.



## AGENDA

**7 SEPTEMBER** Ride for the Roses

**MEDIO SEPTEMBER** Nieuwsbrief

**7 OKTOBER** Jongerendag NoorderlandMelk 'Zuivel met een +'

**23 OKTOBER** Najaarsvergadering

### COLOFON

Deze nieuwsbrief is een uitgave van NoorderlandMelk.

### NoorderlandMelk

Hereweg 95C  
9721 AA Groningen  
T. (050) 82 00 295  
[info@noorderlandmelk.nl](mailto:info@noorderlandmelk.nl)

### Redactie

Marrit Politiek  
Ad van Velde  
Stieneke Ijdema

